Key Account Manager/in Industrie Ostösterreich (m/w/d)

Als Innovationstreiber in der österreichischen Kreislaufwirtschaft denken wir die Zukunft der Entsorgung und Aufbereitung von Wertstoffen neu. **Nachhaltigkeit ist unser Antrieb** - das ist unser Leitspruch. Wir suchen hochmotivierte und begeisterungsfähige Menschen, die neue Lösungsansätze für die Bedürfnisse einer modernen Abfallwirtschaft erarbeiten. Wir sind wichtiger kommunaler Dienstleister, regionaler Arbeitgeber und Produzent. Unser Vertriebsteam freut sich auf eine/n neue/n Kolleg/in im **Key Account Management für Industriekunden in Ostösterreich**. Wenn aktive Neukundenakquise, Verhandlungsgeschick und Zahlenaffinität zu deinen Stärken zählen, lohnt es sich weiter zu lesen.

DIESE HERAUSFORDERUNG SCHAFFST DU MIT LINKS

- Aktive Akquisition und strategische Entwicklung von Großkunden aus Industrie und produzierendem Gewerbe in Ostösterreich
- Erstellung und Umsetzung kundenspezifischer Account-Pläne für definierte Key Accounts
- Identifikation relevanter Ansprechpartner und systematischer Aufbau belastbarer Beziehungen auf Einkaufs-, Betriebs-, Umwelt-, Nachhaltigkeits- und Managementebene
- Aktives Cross- und Upselling des relevanten Leistungsportfolios sowie Initiierung neuer Produkt-, Stoffstrom- und Projektlösungen
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Ausschreibungen und komplexen Angebotsverfahren
- Vor- und Nachkalkulation von Angeboten sowie Verantwortung für Preis-, Konditions- und Vertragsverhandlungen
- Repräsentation bei Kundenterminen, Branchenevents, Messen etc.
- Verantwortung für eine professionelle Übergabe vom Verkauf in die operative Abwicklung sowie laufendes Monitoring der vereinbarten Leistungs- und Ergebnisziele
- Sicherstellung einer hohen Datenqualität im CRM sowie vollständige Dokumentation von Kontakten, Aktivitäten, Opportunities, Verträgen und Kundenpotenzialen

DAMIT ÜBERZEUGST DU UNS

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Mehrjährige erfolgreiche B2B-Vertriebserfahrung und Erfahrung in der Neukundenakquise, idealerweise im Key-Account Management von Industrie- und Großkunden
- Erfahrung mit Ausschreibungen, Angebotskalkulation und Vertragsverhandlungen
- Branchenkenntnisse der Kreislaufwirtschaft von Vorteil
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und Microsoft Office
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Englischkenntnisse für Industriekunden von Vorteil
- Analytische, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Fähigkeit zum Aufbau tragfähiger Netzwerke
- Lösungsorientierung und interne Kooperationsfähigkeit
- Betriebswirtschaftliches Verständnis und Ergebnisorientierung
- Führerschein B und hohe Reisebereitschaft innerhalb Ostösterreichs

WIR BIETEN DIR

Mitarbeitervergünstigungen

Green Job

ein großes Lern- und Betätigungsfeld

Für diese Position bieten wir ein Monatsbruttogehalt ab € 5.000,- gemäß KV Güterbeförderungsgewerbe (Basis Vollzeit, 14xjährlich, zuzüglich Bonus und Firmen-E-Fahrzeug inkl. Privatnutzung). Wir schätzen Deine Erfahrung - bei entsprechender Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überzahlung möglich, die genauen Details klären wir im persönlichen Gespräche. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, Motivationsschreiben und (Dienst-)Zeugnissen.

Bewerbung via Bewerbungsassistent

Mag. FH Angelika WURM | BRANTNER ÖSTERREICH GMBH | DR.-FRANZ-WILHELM-STRASSE 2A | A-3500 KREMS | T: 059 444 5698